



Мобильный менеджер по продажам

Задача — продавать продукты Сбербанка через планшет и терминалы самообслуживания в отделениях банка. Эта должность подойдет тем, кто готов к работе на «ногах», открыт к новому и нацелен на развитие в продажах.

Если хочешь овладеть навыком эффективных продаж и не останавливаться на достигнутом, то работа мобильного менеджера по продажам в Сбербанке точно для тебя. Перед тобой открыты возможности вертикального и горизонтального развития: рост по карьерной лестнице или переход в другие отделения и города.

Присоединяйся к нашей команде Сбербанка!

Задачи:

- активно продавать продукты банка и экосистемы
- помогать клиентам оформлять услуги на планшете, личном устройстве клиента или на устройстве самообслуживания в офисе банка

Ждем от кандидата:

- образование от общего среднего
- опыт работы в сфере услуг от 3 месяцев
- грамотная и чистая речь
- умение прояснять потребности клиента и вовлекать в диалог
- устойчивость к возражениям и способность находить аргументы
- ориентация на клиента и умение предлагать лучшие для него решения
- амбициозность и желание совершенствоваться в продажах

Мы предлагаем:

- оформление согласно трудовому кодексу РФ
- оклад 23800 плюс система премий по результатам работы (ежемесячная и годовая премии)
- ДМС и материальная поддержка
- график работы – полный 8-ми часовой рабочий день
- корпоративное обучение
- профессиональный и карьерный рост
- яркая и насыщенная корпоративная жизнь (праздники, соревнования, спортивные мероприятия)
- скидки на продукты Сбербанка и экосистемы
- место работы г. Волгоград

Работая в Сбербанке, ты меняешь жизнь людей вокруг себя к лучшему!

Интересна вакансия?

Обращайтесь по телефону 88007070070 доб. 57092752, 89176430306

Наши менеджеры ответят на все ваши вопросы и расскажут о дальнейших этапах